

理美容のチカラで人生を彩る  
株式会社TONAN 中田 将太さん



どんな仕事をしていますか？  
「理美容のチカラで人生を彩り、待ち遠しい明日をつくる」ビジョンに掲げ、岩手県内で訪問理美容事業を展開。  
日本全国で訪問理美容サービスを利用できるマッチングサービス「サパット」をリリースし誰でも訪問理美容を利用できることで「自分らしさを諦めることなく生きていける社会」の実現を目指しています。

入社のきっかけは？  
母親が1人で行っていた訪問美容の現場でALSと言う難病と闘う女性と出会ったことが起業のきっかけです。この仕事はもっと社会に大きなインパクトを与えることができると思い起業しました

仕事のやりがいを教えてください！  
お客様に涙を流して喜んでいただくことがあり、介護や育児などを行なっているお客様が多く、日々大変な方々にひと時かもしませんが、喜びや嬉しさといったポジティブな感情を起こすことができるのはこの仕事の素晴らしいところだと考えています。

印象に残っている仕事のエピソード  
1 番最初に出会ったお客さんですね。施術が終わった後に声は出せなかったのでPCにタイピングして「あきらめていた。ありがとう」と手を握り涙を流されたことが今でも脳裏に焼きついています。キレイにしたい。カットしたいと言う思いを、心の奥底にしまっていたかがわかり、社会を変えるためにこの仕事を始める理由になりました。

学生時代に「やっておいてよかったこと」「やっておけばよかったこと」  
起業ですね。3年半ほどのモラトリアムを有効活用するためには、就活をしなければならない時期の前に起業した方が良かったと少し後悔があります。興味のある分野で一步踏み出す勇気がありませんでしたが最悪、失敗しても就活すればいいだけの話だし、良さげであればそのまま独立すればいいので、そういった広い視野で物事を見ることは当時の私にはできませんでした。

-----  
株式会社TONAN  
<https://www.tonan-inc.com/>

川徳を「たくさんの人に」知ってもらうために  
株式会社川徳 星 千晶さん



どんな仕事をしていますか？

盛岡市にある百貨店「パルクアベニュー・カワトク」を運営しています。「人と文化と未来を創る百貨店」をストアコンセプトとし、新たな文化や「モノ」と「コト」の発信を、地元の皆様の笑顔と共に。いつでも元気に、夢と感動が溢れるお店を目指しています。そのなかで私は、ホームページやSNSでの宣伝・広告にかかわる業務や店舗での接客販売業務を担当しています。

入社のきっかけは？

地域に根差した会社で働きたいという気持ちがありました。また、女性が多い職場なので、ライフスタイルに合わせて長く働ける環境が整っていることも魅力的でした。

仕事のやりがいを教えてください！

接客販売ではお客様にお買い物を楽しんでいただくことがやりがいです。また、現在の広告・宣伝の仕事では川徳のことをより多くの方に知ってもらえるきっかけづくりができることがやりがいです。

印象に残っている仕事のエピソード

結婚の報告にいらしてくださったり、ご出産後、お子様と一緒にご来店くださったり…。お客様の人生の節目に関わらせていただけることは本当に嬉しく、ずっと記憶に残っています。

学生時代に「やっておいてよかったこと」「やってあげばよかったこと」

いま振り返ってみると、とにかくいろんなところに旅行に行っていたらよかったな…、と思います。知見が広がりまし、時間が自由に使える時期だからこそできることだったと痛感しています。

株式会社川徳

<https://www.kawatoku.com/>

採用で会社を活性化！

盛岡ターミナルビル株式会社 菊池 歩奈さん



どんな仕事をしていますか？

JR東日本グループとして、ショッピングセンター事業「盛岡駅ビルフェザン」の運営・ホテル事業として「ホテルメトロポリタン盛岡・NEWWING」ほか計7館を運営。地域を元気に、幸せに！を企業理念として地域の価値向上に寄与するリーダー企業を目指しています。そのなかで私は、「採用・人材育成を中心とした総務業務」を担当しています。さまざまな人と関わるのが特長の仕事です。

入社のきっかけは？

前職である広報・学生募集の知識と経験を活かし、地域に貢献できる仕事がしたいと考えて入社しました。

仕事のやりがいを教えてください！

多くの人と関わることができ、人とのつながりを大事にしながら働くことができるのがいいですね。採用や人材育成で会社の未来に貢献したいと考えています。

印象に残っている仕事のエピソード

進路や進学について相談に乗る機会が多かったのですが、私のアドバイスを卒業後も大事にしてくれ、連絡をくれたり等、今でもご縁が続いている方がいます。

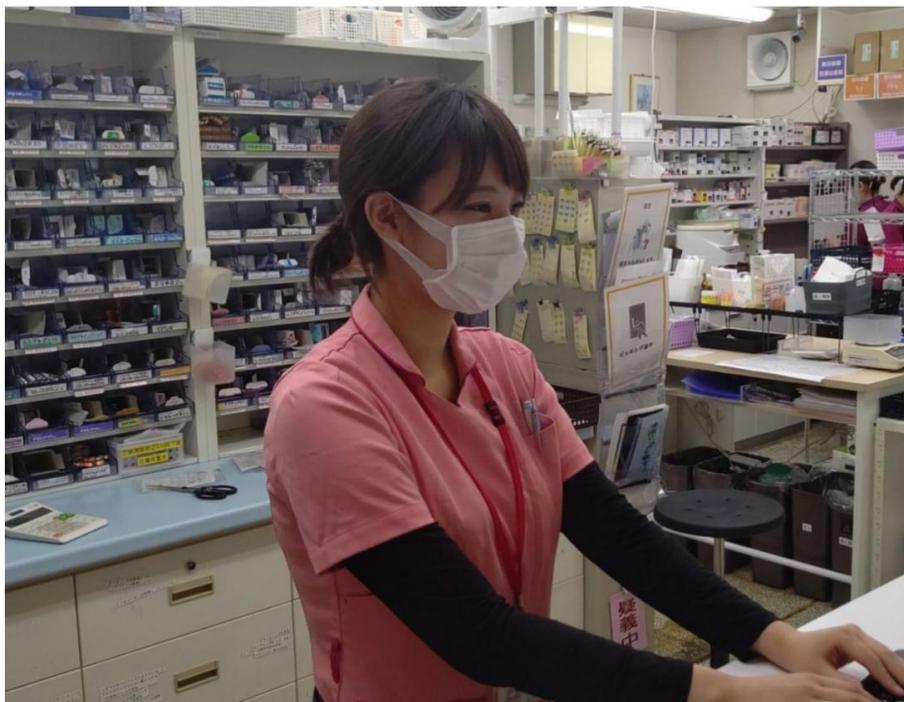
学生時代に「やっておいてよかったこと」「やってあげよかったこと」

勉強できる時間、という意識をもっと持っていたら良かったと思います。何かを学ぶことは一生続いていくと思うので、そのための基盤となる部分をもっと鍛えておいたら良かったと感じます。留学もしたかった！

-----  
盛岡ターミナルビル株式会社  
<https://fesana-jp.com/mtb/>



好きと喜びに溢れた薬局事務に！  
有限会社スタイル薬局 田口 紗樹さん



家系が皆、医療関係者であった田口さん。人と関わる仕事がしたいという考えが根本的にありました。高校卒業後、初めは一般企業に就職しましたが、小さい頃から働きたいと思っていた調剤薬局事務になりたく、再就職しました。20歳を過ぎて若手に来ましたが、やはり調剤薬局に勤めたいと思い、今の会社に就職しました。

Q. どのような仕事をしていますか？

調剤薬局の事務として、外来業務(入力や薬のピッキング作業など)、電話や窓口へいらした患者様の対応、薬品や店頭の商品の仕入れを行い、時には、報告書を送るなど薬剤師の仕事が円滑に進むようなフォローもしています。また施設に訪問してお薬をお届けしたり、そこに入居されている方の声を聞いて、コミュニケーションを取りながら対応もしています。さらにSNSを使って情報発信も行っていた経験があります。

Q. 現在の会社に入社したきっかけを教えてください。

今までずっとやってきた調剤薬局事務を続けたかったということはもちろんのこと、仕事と同じくらい趣味を充実させたいという思いがあった中、趣味を活かせる環境がそろっているということがきっかけです。加えて、この職場はとてもやりがいがあり、そんな雰囲気があり、仕事内容も充実しているように感じたことも理由のひとつです。

Q. 実際に入社して感じていることを教えてください。

入社して感じたことは、長く勤めている人が多いということです。また、年齢層がバラバラではありますが、すごくアットホームでファミリーのような雰囲気があり、みんながまとまっているなという印象です。さらに薬剤師の親切さはもちろん大切なことではありますが、誰にでもできないくらいやるといふこと、そして社長の何事にも率先してやるという姿勢をとって尊敬していて、素敵な職場だと感じます。

Q. これまでの仕事で印象に残っていることを教えてください。

嬉しいなと思う経験は、患者様に「田口さん！」と名前を呼んでいただけることです。また、名札をつけていなくても名前前で呼んで下さる時があり、相手の方に覚えていただいているととても嬉しく思います。施設に訪問した際も、患者様から声をかけてくださることもあり、幸せな気分を感じています。一方で失敗した経験は、経歴が長いことで分かっているからこそ確認を怠ってしまったことです。過信してしまったという思いから初心にかえる大切さを学びました。

Q. これからの目標を教えてください。

新しく入社してくる人にとっても、今一緒に働いているみんなにとっても働きやすいと思う職場になるような会社の一員になりたいと思います。例えば、先輩の負担を減らしたり、後輩が仕事がやりやすくなるように自分がフォローに入っていきたいということです。さらに、自分が目標とされる人だと思ってもらえるように、しっかりとした人間になれるよう頑張っていきたいです。

インタビュー：有限会社スタイル薬局 佐藤 陽佳

有限会社スタイル薬局  
〒020-0133 盛岡青山3丁目6-2  
URL <https://machi-no-yakkyoku.com/>



## お世話になった一台一台にお客様と私のストーリー 岩手トヨペット株式会社 星 祐樹さん



地元盛岡出身の星さん。高校時代は甲子園を目指し野球に打ち込んでいました。大学時代、初めて自分のクルマを購入することになり、それをきっかけにクルマに興味を持ち始めました。自分の将来を考えたとき「人と話す仕事がしたい、お金をたくさん稼ぎたい、いいクルマに乗りたい」という思いから、現在の会社に就職しました。

Q. どのような仕事をしていますか？

新車・中古車の販売が中心ですが、新車無料点検・法定点検・車検のご案内、自動車保険のご説明など幅広い業務があります。一日のスケジュールを自分で調整し外回りの営業活動の中で、たくさんのお客様とお会いしてクルマに関する商品のご提案などを行っています。ご来店いただいた方には試乗や展示車をご覧になっていただき商談を進めています。お客様に自分を売り込み「クルマのことなら星さん！」とっていただけるように活動しております。

Q. 現在の会社に入社したきっかけを教えてください。

学生時代のアルバイトで人と話す仕事がとても楽しかったことと、興味のあるクルマを身近に扱えるのは営業スタッフだ！と思いながら、数ある地元の自動車販売店の中からトヨタブランドと岩手No.1規模のディーラーである現在の会社を選びました。せっかく営業スタッフになるのであれば大きな会社で自分がどこまで出来るのか挑戦したい、という気持ちがあり、この会社でトップセールスになってやる！と静かな野望を持って入社しました！

Q. 実際に入社して感じていることを教えてください。

若い営業スタッフでも女性営業スタッフでも年齢・性別関係なく活躍できる職場だと思います。もちろん活躍するといことがありますが！（笑）経験豊富な先輩社員からアドバイスをいただき、エンジニアスタッフと協力して日々業務をおこなっております。非常にチームワークのいい職場だと感じています。仕事をしていく中でさまざまな出会いがあり、自分だけでは経験できないことをお客さまからたくさん学べます。社内からも社外からも学べて、自分を成長させてくれる部分は弊社の魅力だと思います！

Q. これまでで仕事で印象に残っていることを教えてください。

多くのお客さまとの関わりの中で、感謝のお言葉をいただいたり、時には厳しいお言葉をいただいたりすることもあります。一番嬉しかったことは、「星さんじゃなかったら買ってなかったよ！」とお言葉をいただいたことです。本当にこの仕事をやっていて良かったと思いました。クルマを販売することは簡単ではありませんが、お世話になった一台一台にお客さまと私のストーリーがあります。お客さまからいただく感謝の言葉が私のガソリンで、気がつくとう入社から10年走り続けていました。

Q. 就活する学生へのアドバイスをお願いします。

私も就職活動中に「自分のやりたいことは何だろう」と悩んだ時期がありました。そんな中でも私が一番大切にしたい事は、自分が好きな事・興味のある事でした。結果、まだ10年目で課題もたっぶりの私ですが、今の仕事に非常にやりがいを感じております。就職活動はどれが正解かも分かりません。ただ、選んだ道が正解になるように自分が決めた目標に向かってたくさん挑戦して下さい！

インタビュー：八幡 龍正

岩手トヨペット株式会社  
〒020-0066 盛岡市上田2-19-40  
URL <https://iwate.toyopet-dealer.jp/>